

Hier ist dein neuer Job!

TECHNOLOGIE EFFIZIENZ WIRTSCHAFTLICHKEIT SICHERHEIT



Die SYN TRAC GmbH ist ein innovativer Fahrzeughersteller mit Firmensitz in Bad Goisern, Oberösterreich. Mit dem SYN TRAC System & Geräteträger wurde eine völlig neue Fahrzeugkategorie entwickelt, die branchenübergreifend in verschiedenen Einsatzszenarien Verbesserungen liefert. Unter dem Vorsatz „Wer sicherer & einfacher arbeitet, ist automatisch schneller.“, entsteht seit 2016 patentierte Technologie MADE IN AUSTRIA. Als aufstrebendes, junges Unternehmen suchen wir regelmäßig neue Kollegen, die ihr Know-How einbringen, Spaß daran haben ihr Talent zu leben und ihre Stärken ausbauen möchten. Arbeite in einer wertorientierten Unternehmenskultur mit flexiblen Arbeitszeiten und fairer Entlohnung. Geh (wieder) gern in die Arbeit, bring dich ein und gestalte deinen Arbeitsplatz!

€ 5.150,00 brutto

Wir bieten eine Überzahlung in Abhängigkeit von Qualifikation und Erfahrung!

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung an:

office@syn-trac.at
Tel. +43 6135 211 00

Vertriebsleiter (m/w/d)

38,5 h / Woche

Aufgabengebiet:

Leitung unseres Vertriebsteams, Team von 10 Mitarbeitern
Erhalt, Förderung und Stärkung der Teamstruktur am Standort
Systematische und eigenständige Marktanalyse und -bearbeitung
Aufzeigen von Marktchancen und Mitwirkung an Produktinnovationen
Akquise von Neukunden, technische Beratung, Projektbetreuung & -abwicklung
Technische und kaufmännische Verhandlung bis hin zum Vertragsabschluss
Betreuung unserer Neu- und Bestandskunden sowie kontinuierlicher Ausbau der Geschäftsbeziehungen
Planung, Steuerung und Umsetzung unserer globalen Sales Strategie inkl. Entwicklung und Betreuung unseres internationalen Händlernetzwerkes
Organisation von Veranstaltungen und Teilnahme an Messen
Verantwortlich für den Umsatz in unseren Verkaufsregionen inkl. Budget

Dein Profil:

Fundierte kaufmännische oder technische Ausbildung sowie langjährige Erfahrung im internationalen Vertrieb und in der Mitarbeiterführung
Umfangreiche Markt- und Branchenkenntnisse idealerweise Fahrzeugbau
Sicheres Auftreten, sehr gutes Urteilsvermögen sowie Durchsetzungsfähigkeit
Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
Hohe Kommunikationsfähigkeit und interkulturelle Kompetenz
Hohe Reisebereitschaft im In- und Ausland (Fokus: AT, DE CH, FR, NOR)
Leidenschaft für unser Produkt sowie hohe Eigenverantwortung und Belastbarkeit
Organisationsstärke, Flexibilität und Lernbereitschaft